

6月は環境美化の月

美しい地球を未来に残すため、私たちができることを少しずつ始めてみませんか？

📍 環境保全課 環境業務係 ☎63-1370

環境美化行動の日

6月4日(土)

雨天中止(当日確認 ☎63-1370)
荒尾運動公園周辺の市民参加による清掃活動
時 受付 7時30分～8時
清掃 受付終了後～10時(清掃作業後、各自解散)
場 市民体育館(駐車場:市民体育館・運動公園駐車場)
※ごみ袋は、受付時に配布します。
※開会式は感染症拡大防止のため中止します。

環境美化功労者表彰式

6月29日(水)

時 10時～ **場** 市役所2階 市長公室
長年ボランティアとして環境美化作業を実施している
団体や個人を表彰します。

各家庭と地域周辺の清掃

国では、毎年6月を「環境月間」と定め、さらに6月5日を「環境の日」としています。本市でも6月を「環境美化の月」と設定し、市民の皆さんの環境美化活動を推奨しています。「きれいな住みよいまちづくり」ができるよう、感染症対策を行いながら、各家庭や地域周辺(各地区公園)などの自主清掃をお願いします。

STOP! 地球温暖化 ～ 2050年 二酸化炭素排出量実質ゼロへ～

有明圏域定住自立圏(大牟田市・柳川市・みやま市・荒尾市・南関町・長洲町)では、連携して環境保全活動に取り組んでいます。

市では、3月に「2050年 二酸化炭素排出量実質ゼロ」を目標とした地球温暖化対策実行計画を策定し、市民・事業者・行政が連携して地球温暖化対策に取り組みます。地球温暖化を食い止めるには、一人ひとりが省エネルギーなどの取り組みを継続して実践することが重要です。今できることからすぐに始めてみましょう。

📍 環境保全課 環境企画調査係 ☎63-1386

主要道路・海の清掃

6月22日(水)

雨天中止(当日確認 ☎63-1370)
時 受付 13時30分～14時
清掃 受付終了後～(清掃作業後、各自解散)
場 市役所玄関前
※ごみ袋は、受付時に配布します。
※開会式は感染症拡大防止のため中止します。

実施場所	ルート
県道平山荒尾線	上小路～庄山
県道大牟田荒尾線	市屋ガード～本村交差点
市道増永緑ヶ丘線	本村交差点～緑ヶ丘小下
国道389号	四ツ山～牛水下
県道金山櫟野線	上井手～金山信号前
主要地方道路荒尾長洲線	唐池～高浜信号前
国道208号	原万田～金山
県道荒尾南関線	万田西～尼ヶ島交差点
市道尼ヶ島平線	尼ヶ島交差点～元村
市道牛水高浜線	牛水～高浜
市道川後田府本線	中央東～府本信号
市道大谷長洲港線	大谷～牛水
市道樺小岱山線	府本～樺
海	荒尾海岸一帯

冷房は熱中症に気を付け適切な温度に(目安28℃)

夏の間は冷房設定温度を27℃→28℃に上げる
➡ 電気代節約 約820円/年・CO2削減量 10.4kg/年

電灯をLED照明に替えましょう

白熱電灯1灯をLEDランプに替えて1年使用
➡ 電気代節約 約2,500円/年・CO2削減量 32.0kg/年

近所は徒歩か自転車で移動しましょう

自宅周辺(2km程度)の移動を車から徒歩・自転車に変える
➡ ガソリン代節約 約6,000円/年・CO2削減量 88.2kg/年

車の運転はエコドライブを心がけましょう

年間10,000km(1日約30km)を走行する人が、ふんわりアクセル「eスタート※」を実践した場合。
➡ ガソリン代節約 約13,000円/年・CO2削減量 194.0kg/年
※発進から5秒で20km/h程度に達する加速

いきいき 企業 Vol.51

いきいき社員 Interview

株式会社野島鉄鋼店 中九店

昭和9年の創業以来「鋼材販売」を軸に、鉄・非鉄・特殊鋼など幅広い素材を扱い、高精度の各種加工まで対応する企業です。営業としてお客様対応の最前線で奮闘されるお2人にお話を聞きました。

さとう よしまさ
佐藤 嘉将さん(26歳)
2018年5月入社/南関町出身
大牟田高校・福岡工業大学卒

おおさか こうたろう
大阪 幸太郎さん(29歳)
2014年4月入社/南関町出身
荒尾高校(現:岱志)・福岡大学卒

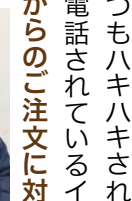
「お客様にNOを
言わないからこそ
可能性は広がる」

この会社を選んだ理由は？
大阪地元就職を目指し、ハローワークで当社を発見。鉄に関してはまったくの無知でしたが、さまざまな建築物に当社の材料が使われているということに強く惹かれました。
佐藤 大学時代から鉄鋼業界を目指していました。鉄は日常になくてはならないものなので、ずっと続けられる仕事だと思い、選びました。
職場の雰囲気は？
大阪役職を越えてフレンドリーな人が多く、何があっても相談しやすいです。苦手な人がいませんね。

何をしている会社？
鉄鋼業界のあらゆる方面に精通し、豊富な在庫と現場への細やかなサポート体制により、3千社を超える多様な業種のお客様に対応しています。九州内に5店舗を展開し、ネットワークを駆使してお客様とお客を繋ぐ役目も担っています。
現在の業務は？
「ご要望にはすべて応える」を胸に営業を担当しています。商品1本から多量発注まで対応し、土木の現場や工場、民家まで、さまざまな場所に向かいます。お客様から学びながら提案力を磨き、より良い製品とサービスの提供に努めています。

お2人の互いの印象は？
大阪 佐藤さんはちょっとしたことでも気づいて率先してサポートできる細やかな方。尊敬していますね。現場のどんな方ともうまくコミュニケーションをとり、みんなから信頼されています。
佐藤 大阪さんはいつもハキハキされていて、途切れなく電話されているイメージです。お客様からのご注文に対してフィードバックがとにかく速くてすごいなあと思います。

やりがい？ 目標は？
大阪 お客様から「今すぐほしい」といわれると、あちこち探して自分で直接お客様に届けたりしますが、それで感謝していただいたりすると嬉しいです。自分を信頼してもらい、依頼が増えることが一番の目標です。
佐藤 どうしたら上手にコミュニケーションがとれるかいつも考えています。もともとコミュニケーションが苦手だったからこそ、営業に挑戦しているところがあります。「佐藤くんから買っている」と信頼いただけることが何より嬉しく、今後も120%の対応力を身につけて行きたいです。



会社概要

荒尾市水野1092-12 ☎69-4600
■卸売・小売業 ■資本金 8,000万円
■事業内容 鋼材と鋼製品の販売・加工・施工など
■従業員数 36人 (内正社員14人)
■年間休暇日数 105日
■有給平均取得日数 7.2日
■採用実績(全店) 採用年度: 新卒 H30:7人 R1:5人 R2:4人 R3:5人 R4:2人



後輩へのメッセージ
大阪 一からのスタートでも、やってみればこなせるので、誰でも挑戦してみてほしいです。
佐藤 建物など、一からものを作り、できていく様子を横で見られる楽しさを、体験してもらいたいですね。