

いきいき社員 Interview

株式会社野島鉄鋼店
中九店

昭和9年の創業以来「鋼材販売」を軸に、鉄・非鉄・特殊鋼など幅広い素材を扱い、高精度の各種加工まで対応する企業です。営業としてお客様対応の最前線で奮闘されるお2人にお話を聞きました。



さとう よしまさ
佐藤 嘉将さん(26歳)
2018年5月入社/南関町出身
大牟田高校・福岡工業大学卒



おおさか こうたろう
大阪 幸太郎さん(29歳)
2014年4月入社/南関町出身
荒尾高校(現・岱志)・福岡大学卒

「お客様にNOを
言わないからこそ
可能性は広がる」

何をしている会社？

鉄鋼業界のあらゆる方面に精通し、豊富な在庫と現場への細やかなサポート体制により、3千社を超える多様な業種のお客様に対応しています。九州内に5店舗を展開し、ネットワークを駆使してお客様とお客様を繋ぐ役目も担っています。

現在の業務は？



「ご要望にはすべて応える」を胸に営業を担当しています。商品1本から多量発注まで対応し、土木の現場や工場、民家まで、さまざまな場所に向かいます。お客様から学びながら提案力を磨き、より良い製品とサービスの提供に努めています。

この会社を選んだ理由は？

大阪地元就職を目指し、ハローワークで当社を発見。鉄に関してはまったくの無知でしたが、さまざまな建築物に当社の材料が使われているということに強く惹かれました。

佐藤 大学時代から鉄鋼業界を目指していました。鉄は日常になくはならないものなので、ずっと続けられる仕事だと思い、選びました。

職場の雰囲気は？

大阪役職を越えてフレンドリーな人が多く、何があっても相談しやすいです。苦手な人がいませんね。

佐藤 全員仲が良く、歓迎会や忘年会での盛り上がりがすごいです。

やりがいは？ 目標は？

大阪お客様から「今すぐほしい」といわれると、あちこち探して自分で直接お客様に届けたりしますが、それで感謝していただいたりすると嬉しいです。自分を信頼してもらい、依頼が増えることが一番の目標です。

お2人の互いの印象は？

大阪 佐藤さんはちょっとしたことでも気づいて率先してサポートできる細やかな方。尊敬していますね。現場のどんな方ともうまくコミュニケーションをとり、みんなから信頼されています。

佐藤 大阪さんはいつもハキハキされていて、途切れなく電話されているイメージです。お客様からのご注文に対してフィードバックがとにかく速くてすごいなあと思います。



会社概要

- 荒尾市水野1092-12 ☎69-4600
- 卸売・小売業 ■資本金 8,000万円
- 事業内容 鋼材と鋼製品の販売・加工・施工など
- 従業員数 36人 (内正社員14人)
- 年間休暇日数 105日
- 有給平均取得日数 7.2日
- 採用実績(全店) 採用年度:新卒
H30:7人 R1:5人 R2:4人
R3:5人 R4:2人



後輩へのメッセージ

大阪一からのスタートでも、やってみればこなせるので、誰でも挑戦してほしいです。
佐藤 建物など、一からものを作り、できていく様子を横で見られる楽しさを、体験してもらいたいですね。